

Für unser Vertriebsteam suchen wir ab sofort in **Siegendorf** eine Verstärkung im

Account Management (all genders)

Ihre Aufgaben:

In dieser Funktion sind Sie verantwortlich für die Pflege und den Ausbau von Kundenbeziehungen, die Verwaltung von Kundenkonten sowie die Sicherstellung eines hohen Maßes an Kundenzufriedenheit, um das Geschäftswachstum zu fördern.

- In enger, abteilungsübergreifender Zusammenarbeit erstellen Sie Angebote und verhandeln allgemeine und projektbezogene Verträge für die zugewiesenen Kunden.
- Sie beraten unsere Kunden zu Neuprodukten und begleiten Entwicklungs- und Industrialisierungsprojekte.
- Zudem tragen Sie die Verantwortung für die Preisgestaltung und Preisverhandlung sowie die Bearbeitung von Änderungsanfragen.
- Durch Ihre Zusammenarbeit mit globalen Teams aus Entwicklung, Produkt- und Projektmanagement, sichern Sie die reibungslose Umsetzung aller Projekte und die Kundenzufriedenheit.
- Regelmäßige Reportings an das Management gehören ebenfalls zu Ihren Aufgaben.

Ihr Profil:

- Wir wenden uns an Personen mit einer abgeschlossenen betriebswirtschaftlichen und/oder technischen Ausbildung (z.B. HTL, HAK, FH/Universität).
- Idealerweise besitzen Sie Kenntnisse im Bereich Projekt-/Produkt-/Programmanagement und/oder Verkaufserfahrung.
- Unternehmerisches Denken sowie Ergebnis- und Kundenorientierung zeichnen Sie aus.
- Sie verfügen über gute Englisch- und Deutschkenntnisse für die nationale und internationale Kommunikation.
- Sie sind ein starker Teamplayer mit Kommunikationsstärke und Durchsetzungsvermögen, gepaart mit einem professionellen Auftreten sowie guten Umgangsformen.
- Sie bringen Reisebereitschaft und idealerweise 2-3 Jahre Berufserfahrung in einer ähnlichen Position mit.

Wir bieten:

- Spannendes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem international wachsenden Unternehmen und einem internationalen, umsetzungsstarken Team.
- Startend mit einem individuellen Einschulungsprogramm, bieten wir Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung.
- Angebote zur Förderung des Wohlbefindens oder Programme zur Mitarbeitergesundheit.
- Darüber hinaus bieten wir umfassende Zusatzleistungen zur Nutzung im privaten und beruflichen Umfeld (Jobrad, Essensstützung sowie Mitarbeiterrabatte).

Wir bieten Ihnen die Chance in einem dynamischen, hoch motivierten Team mitzuarbeiten, die Möglichkeit Ihre

eigenen innovativen Ideen einzubringen sowie sich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln. Wenn Sie unsere Zukunft aktiv mitgestalten wollen, dann bewerben Sie sich bitte über unser **Online-Bewerbungstool** auf unserer Homepage/Jobbörse oder senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an bewerbung@melecs.com.

Für diese Position beträgt das Bruttojahresgehalt mind. € 48.287,12. Eine marktgerechte Überzahlung wird nach Erfahrung und Qualifikation geboten.

Melecs EWS GmbH, Mag. Sarah Hanusch, 7011 Siegendorf | GZO - Technologiestrasse 1
Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Jetzt bewerben

Jobs entdecken:
melecs.com/jobs